

Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2025

- Un chiffre d'affaires de 5,4 M€ en forte progression, à +51%
- Nouveau record du carnet de commandes à 17,6 M€ au 30 juin, illustrant une dynamique commerciale soutenue

Marseille, le 22 juillet 2025 – 18h

ENOGLA (code ISIN: FR0014004974 – mnémonique: ALENO), expert en micro-turbomachines au service de la transition énergétique, publie son chiffre d'affaires au titre du premier semestre de l'exercice 2025.

Chiffre d'affaires (en K€)	S1 2025	S1 2024	Variation
Chiffre d'affaires	5 432	3 602	+51%
Modules ORC	4 516	2 977	+52%
Turbomachines innovantes	916	625	+47%

Au 30 juin, le chiffre d'affaires d'ENOGLA a atteint 5,4 millions d'euros (M€), en croissance de 51%, une évolution parfaitement en ligne avec l'objectif annuel de la Société (>50%). La part réalisée à l'export s'est encore accrue à 88% de l'activité totale, contre 81% au premier semestre 2024, en lien principalement avec le poids renforcé de l'Asie.

Une solide dynamique sur les deux pôles d'activité

Le chiffre d'affaires de l'activité **Modules ORC** ressort à 4,5 M€ à mi-exercice, en hausse de 52%. Cette croissance est portée par l'avancement de projets dans les secteurs maritime, environnemental et industriel. Ce dernier marché connaît une montée en puissance particulièrement marquée, alimentée par le démarrage de deux contrats majeurs en Corée du Sud : la fourniture de modules ORC pour un parc de piles à hydrogène à Ulsan, ainsi qu'une commande du géant de la sidérurgie POSCO, qui marque le premier projet d'ENOGLA dans l'industrie manufacturière.



Le pôle **Turbomachines innovantes** a affiché un chiffre d'affaires de 0,9 M€ sur le premier semestre, en augmentation de 47%. Une dynamique soutenue notamment par le contrat majeur avec Sunbo Unitech dans le CO₂ supercritique, en lien avec le programme de recherche de l'électricien national coréen KEPCO.

Hevatech, Atlas, NEXXT : des partenariats de premier plan

Le premier semestre a également été marqué par la signature de plusieurs partenariats de premier plan, témoignant de la reconnaissance toujours accrue dont bénéficient les solutions ENOGIA. Après les alliances commerciales nouées avec Hevatech (mutualisation des réseaux commerciaux au niveau mondial) puis Atlas Copco dans le maritime, la Société a signé en avril dernier un partenariat technologique avec NEXXT Engineering. Une collaboration ambitieuse autour des technologies de fluides réactifs, visant à révolutionner les rendements de production d'électricité des cycles thermodynamiques (communiqué de presse du 10 avril 2025).

Hausse de 21% du carnet de commandes sur une base diversifiée

Parallèlement, la dynamique commerciale s'est maintenue à un rythme soutenu au cours des six premiers mois de l'exercice, avec un carnet de commandes¹ qui atteint 17,6 M€ au 30 juin 2025, en augmentation de 21% par rapport à fin 2024 (14,5 M€ au 31 décembre).

Ce carnet de commandes s'appuie notamment sur des succès commerciaux dans deux nouveaux pays : à Singapour, avec une commande majeure dans le domaine de l'incinération de déchets, et en Colombie, où ENOGIA va équiper des puits de pétrole en fin de vie.

Le carnet de commandes bénéficie également de l'extension du contrat Ulsan et de nouvelles signatures dans le secteur maritime, enregistrées au printemps. Enfin, les Turbomachines innovantes ont enregistré plusieurs projets significatifs en prestations de services d'ingénierie externalisée.

Dans ce contexte porteur, ENOGIA réaffirme avec confiance son objectif d'un chiffre d'affaires en hausse de plus de 50% sur l'ensemble de l'exercice.

Enfin, ENOGIA donne rendez-vous aux investisseurs le 4 septembre prochain après Bourse pour l'annonce de ses ambitions stratégiques de moyen terme, à l'occasion de la publication de ses résultats semestriels.

Prochaine communication financière :

Résultats du 1^{er} semestre 2025 : 4 septembre 2025 après Bourse

Réunion SFAF le 5 septembre 2025 à 8h30

Webinaire investisseurs individuels le 8 septembre à 18h

¹ Cumul des commandes signées dont il est déduit le montant d'avancement des travaux. Cet avancement est calculé par le rapport entre les charges engagées et le budget de dépenses du projet.

Retrouvez toutes les informations financières sur ENOGIA :
<https://enogia.com/investisseurs>

À propos d'ENOGLA

ENOGLA répond aux grands défis de la transition écologique et énergétique grâce à sa technologie unique et brevetée de micro-turbomachines compactes, légères et durables. Leader français de la conversion de chaleur en électricité avec sa large gamme de modules ORC, ENOGIA permet à ses clients de produire une électricité décarbonée et de valoriser la chaleur perdue ou renouvelable. Présent dans plus de 25 pays, ENOGIA poursuit sa conquête commerciale en France et à l'international. Crée en 2009, l'entreprise, basée à Marseille et fortement engagée (label EcoVadis catégorie Bronze), compte une cinquantaine de collaborateurs investis dans la conception, la production et la commercialisation de solutions technologiques respectueuses de l'environnement.

ENOGLA est coté sur Euronext Growth Paris.

MNEMO : ALENO. ISIN : FR0014004974. LEI : 969500IANLNITRI3R653.



Contacts

ENOGLA	SEITOSEI.ACTIFIN	SEITOSEI.ACTIFIN
Antonin Pauchet	Marianne Py	Isabelle Dray
DG délégué	Relations investisseurs	Relations presse
antonin.pauchet@enogia.com	marianne.py@seitosei-actifin.com	isabelle.dray@seitosei-actifin.com
04 84 25 60 17	06 85 52 76 93	01 56 88 11 29
